

# Die Bürgschaftsbank Nordrhein-Westfalen und ihre Leistungen für Freiberufler in NRW



Verband Freier Berufe im Lande  
Nordrhein-Westfalen e. V.

Düsseldorf, 21. September 2011

Manfred Thivessen  
Bürgschaftsbank NRW

# Förderansätze der öffentlichen Mittelstandsfinanzierung für Angehörige der Freien Berufe

- **Zinsoptimierung für den Kreditnehmer**  
(NRW.BANK, beispielsweise NRW.BANK.Mittelstandskredit, KfW Mittelstandsbank)
- **Risikoentlastung für die Kreditinstitute / Sicherheitenstärkung**  
(sogenannte Haftungsfreistellungen (i. d. R. 50 %) der Förderbanken für einzelne Kreditprogramme, insbesondere aber BÜRGSCHAFTEN als umfassendste Risikoentlastung (80 %) für alle Kredite der Bank an Angehörige der Freien Berufe)  
  
aber: Antragsteller bleibt zu 100 % in der Kreditverpflichtung

# Agenda

- TOP 1 „Steckbrief“ Bürgschaftsbank NRW**
- TOP 2 Bürgschaftsgeschäft - Sicherheitenstärkung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank**
- TOP 3 Zinsoptimierung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank**
- TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“**
- TOP 5 Beratungsangebot**

# TOP 1 „Steckbrief“ Bürgschaftsbank

## TOP 1 „Steckbrief“ Bürgschaftsbank NRW

<b>Wer steckt dahinter?</b>	Träger/Gesellschafter sind: Industrie- und Handelskammern, Handwerkskammern, Verbände der gewerblichen Wirtschaft, Spitzeninstitute der Kreditwirtschaft, 94 Gesellschafter, Rechtsform GmbH
<b>Förderauftrag</b>	Ersatz <u>fehlender</u> Sicherheiten, damit betriebswirtschaftlich sinnvolle Vorhaben nicht an mangelnden Kreditsicherheiten scheitern.
<b>Zahlen und Fakten</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• 46 Mitarbeiter</li><li>• 535 übernommene Bürgschaften im Jahre 2010</li><li>• rd. 137 Mio. Euro bewilligtes Bürgschaftsvolumen in 2010 (Zuwachs 22 %)</li></ul>
<b>Wer wird gefördert?</b>	Angehörige der Freien Berufe, Gewerbebetriebe (Industrie, Handwerk, Handel, Gastronomie, Dienstleister), Betriebe des Garten-/Landschaftsbaus  <b><u>WICHTIG:</u> keine Branchenausschlüsse &gt; Einzelfallentscheidung</b>

## TOP 1 „Steckbrief“ Bürgschaftsbank NRW

<b>Förderinstrument</b>	<p>maximal 80%ige Ausfallbürgschaft gegenüber Kreditinstituten</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• kurz-, mittel- und langfristige Darlehen und Kredite der Hausbank (Kontokorrent, Avale etc.) sowie</li> <li>• Förderkredite (z. B. NRW.BANK.Mittelstands-/Gründungskredit oder KfW-Unternehmer-/Gründerkredit)</li> <li>• i. d. R. Bürgschaft i. H. v. 80 % des Ausfalls (Kreditgeber trägt obligatorisch 20 % - nicht anderweitig abzusicherndes - Eigenobligo)</li> </ul>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b><u>maximal 1 Mio. Euro</u></b></li> <li>• nur für KMU</li> </ul>
<b>Bundesweite Förderung</b>	<p>über Bürgschaftsbanken in den übrigen Bundesländern,  <u>Kontakt:</u>          Verband Deutscher Bürgschaftsbanken e.V.          Schillstraße 10, 10785 Berlin          Telefon: 030 2639654-0, Telefax: 030 2639654-20          E-Mail: <a href="mailto:info@vdb-info.de">info@vdb-info.de</a>, Internet: <a href="http://www.vdb-info.de">www.vdb-info.de</a></p>

## TOP 1 „Steckbrief“ Bürgschaftsbank NRW

„Einbindung“ der Freien Berufe: keine Gesellschaftsanteile an der Bürgschaftsbank; Steuerberaterkammern gewähren Nachrangdarlehen in Höhe von T€ 15

### Förderung der Freien Berufe in Zahlen

	2009			2010		
	Anzahl	Kredit T€	Bürgschaft T€	Anzahl	Kredit T€	Bürgschaft T€
Ärzte	10	3.925	2.827	6	1.256	836
Krankengymnasten und Masseure	15	2.997	2.069	7	1.825	1.459
Steuerberater	26	6.949	5.445	17	5.411	4.186
Rechtsanwälte	7	1.094	875	5	572	458
Ingenieure	5	862	690	6	1.272	1.018
Privatschulen	4	1.800	1.440	2	241	193
Unternehmensberater	1	148	118	1	11	9
Tanzschulen	3	503	387	3	353	282
alle Übrigen	5	1.311	1.049	3	420	336
	<b>76</b>	<b>19.589</b>	<b>14.900</b>	<b>50</b>	<b>11.361</b>	<b>8.777</b>
<b>Anteil an der Gesamtförderung:</b>	<b>14 %</b>	<b>-</b>	<b>13 %</b>	<b>9 %</b>	<b>-</b>	<b>6 %</b>
<b>durchschn. Bürgschaftsbetrag:</b>			<b>T€ 196</b>			<b>T€ 176</b>

# TOP 1 „Steckbrief“ Bürgschaftsbank NRW

## Gesamtbestand Freie Berufe

	2010		
	Anzahl	Kredit T€	Bürgschaft T€
Ärzte	97	12.024	8.889
Krankengymnasten und Masseure	91	9.644	7.068
Steuerberater	208	41.017	31.911
Rechtsanwälte	35	3.244	2.578
Ingenieure	45	6.559	5.244
Privatschulen	7	1.985	1.547
Unternehmensberater	4	284	227
Tanzschulen	19	2.013	1.585
alle Übrigen	16	3.435	2.705
	<b>532</b>	<b>80.205</b>	<b>61.754</b>
<b>Anteil an der Gesamtförderung:</b>	<b>14 %</b>	<b>-</b>	<b>12 %</b>
<b>durchschn. Bürgschaftsbetrag:</b>			<b>T€ 116</b>

## **TOP 2 Bürgschaftsgeschäft - Sicherheitenstärkung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank**

## TOP 2 Bürgschaftsgeschäft - Sicherheitenstärkung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank

### Was wird gefördert?

- Finanzierung von Betriebsmitteln (auch Kontokorrentkreditlinien: Aufstockungen, Neueinräumungen), (Einzel-)Aufträgen / Projekten
- Bankbürgschaften für Anzahlungen, Vertragserfüllungen und Gewährleistungen (Avalrahmen, Einzelavale)
- betriebsgerechte (Nach-)Finanzierung (Bilanzausweis in den letzten 3 Jahren)
- Betriebserweiterungen/-verlagerungen
- Rationalisierungs- und Modernisierungsmaßnahmen
- Investitionen in Maschinen, Gebäude und Warenlager
- Existenzgründungen
- (Teil-)Betriebsübernahmen, tätige Beteiligungen (MBO, MBI),
- bei Betriebsübernahmen auch: Besicherung bestehender betrieblicher Kredite, sofern mit Ausscheiden des/der Altgesellschafter(s) bewertbare Sicherheiten freigegeben werden (müssen)

# TOP 2 Bürgschaftsgeschäft - Sicherheitenstärkung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank

## Welche Unterlagen sind einzureichen?

**Grundsätzlich gilt:** Benötigt werden bankübliche Unterlagen, möglichst Informationsstand wie die Hausbank.

**Man beachte:** Antragsteller ist immer Neukunde.

- **Unternehmensleitung / Management-Team**  
Vermögensverhältnisse, beruflicher Werdegang
- **Jahresabschlüsse / vollständige BWA**
- **Informationen zum Unternehmen**  
Marktstellung, Produkte, Organisation usw.
- **Angaben zur bestehenden Finanzierung**  
Kapitaldienstaufstellung und Besicherung bisheriger Verbindlichkeiten
- **Finanzbedarf und Finanzierungsstruktur des Vorhabens**
- **Rentabilitätsvorschau (Best/Worst Case)**  
Umsatz-/Ertragsplanung, gegebenenfalls Liquiditätsplanung
- **bei Übernahmen**
  - Entwurf des Kaufvertrages/Darlegung sämtlicher Übernahmevereinbarungen
  - Darlegung/Begründung der/des evtl. zu zahlenden Kaufpreise(s)

### Wichtig!

**Frühzeitige Einbindung und umfassende transparente Informationen des Risikoträgers**

**Prozessbeschleuniger**  
Vorlage Kreditprotokoll der Hausbank (kein Muss)



## **TOP 3 Zinsoptimierung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank**

## TOP 3 Zinsoptimierung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank

### Antragstellung / Kosten:

#### Antragstellung

über Hausbank bzw. direkt bis Bürgschaft T€ 100  
(Vordruck: [www.bb-nrw.de](http://www.bb-nrw.de), auch: [www.vdb-info.de](http://www.vdb-info.de))

#### Bearbeitungsgebühr

1,5 % auf das verbürgte Kreditvolumen bei Bewilligung  
(BoB pauschal € 250,-- vorab)

#### Laufende Bürgschaftsprovision

1 % p. a. auf den valutierenden Kreditbetrag

aber: i. d. R. Zinsoptimierung im RGZS der Förderbanken  
bzw. durch geringere Risikokosten der Hausbank

## TOP 3 Zinsoptimierung für die Angehörigen der Freien Berufe mit der Bürgschaftsbank

Preisklassenmatrix der NRW.BANK/KfW  
 NRW.BANK.Mittelstandskredit (Investitionen/KMU-Fenster (10/2)) - Stand: 17.08.2011

-2,60% mit unserer Bürgschaft!

		Bonitätsklasse						
		1	2	3	4	5	6	7
Besicherungs- klasse	PD	<= 0,1% A-	> 0,1 - 0,4% BBB	> 0,4 - 1,2% BB+	> 1,2 - 1,8% BB-	> 1,8 - 2,8% BB-	> 2,8 - 5,5% B+	> 5,5 % <= 10% B
	Absicherung							
1	≥ 70%	A 2,85%	B 3,10%	<b>C</b> 3,50%	D 3,80%	E 4,30%	F 4,90%	I 7,20%
2	> 40 - 70%	A 2,85%	C 3,50%	E 4,30%	F 4,90%	G 5,60%	I 7,20%	I 7,20%
3	≤ 40%	B 3,10%	E 4,30%	<b>H</b> 6,10%	H 6,10%	I 7,20%	I + 2,30% = 9,50%	Nicht möglich

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Förderbeispiel 1: Neugründung BoB

**Gründerin** Ergotherapeutin, 35 Jahre alt, 10 Jahre Berufserfahrung

**Vorhaben** Existenzgründung durch Praxiseröffnung

<b>Finanzbedarf</b>	<u>T€</u>	<u>T€</u>	
<b>Betriebsmittel</b>	Inventar / Ausstattung		50
		<u>50</u>	
		<u>100</u>	
<b>Finanzierung</b>	<b>Eigenkapital</b>		10
	NRW.BANK.Mittelstandskredit (investiv) -verbürgt-	40	
	NRW.BANK.Mittelstandskredit (Betriebsmittel) -verbürgt-	<u>50</u>	<u>90</u>
		<u>100</u>	

### Unternehmensziffern

	Planung 1.Jahr <u>T€</u>	Planung 2. Jahr <u>T€</u>
<b>Umsatz</b>	80	100
<b>Gewinn</b>	25	35

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Förderbeispiel 2: Übernahme I

**Gründerin** 42 Jahre alt, Ausbildung zur Physiotherapeutin,  
diverse Fortbildungen, jahrelange Berufserfahrung

**Vorhaben** Übernahme einer seit 15 Jahren bestehenden Krankengymnastik- und Physiotherapiepraxis; bisheriger Inhaber verkauft aus Altersgründen (62 Jahre alt)

	<u>T€</u>		<u>T€</u>
<b>Finanzbedarf</b>	<b>Kaufpreis Praxiseinrichtung / Kundenstamm</b>		<b>100</b>
	Neuanschaffung Geräte / Inventar		30
	Umbau / Renovierung		<u>20</u>
	Betriebsmittel / Nebenkosten		<u>40,0</u>
			<u>190,0</u>
<b>Finanzierung</b>	<b>Eigenkapital</b>		<b>22,5</b>
	ERP-Kapital für Gründung (KfW)		37,5
	NRW.BANK.Mittelstandskredit (investiv) -verbürgt-		90
	NRW.BANK.Mittelstandskredit (Betriebsmittel) -verbürgt-		20
	Hausbank-Kontokorrentkredit -verbürgt-		<u>20</u>
			<u>130,0</u>
			<u>190,0</u>

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Förderbeispiel 2: Übernahme I

### Unternehmensziffern

	Vorgänger vorletztes Jahr <u>T€</u>	Vorgänger letztes Jahr <u>T€</u>	Planung 1.Jahr <u>T€</u>
Umsatz	155	160	165
Gewinn	90	92	95

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Förderbeispiel 3: Übernahme II

**Gründer** 45 Jahre alt, angestellter Steuerberater,  
diverse Fortbildungen, jahrelange Berufserfahrung

**Vorhaben** Übernahme einer seit 15 Jahren bestehenden Steuerberater-  
kanzlei; bisheriger Inhaber verkauft aus Altersgründen  
(58 Jahre alt)

	<u>T€</u>	<u>T€</u>	
<b>Finanzbedarf</b>	<b>Kaufpreis Praxiseinrichtung / Kundenstamm</b>	<b>500,0</b>	
	<b>Neuanschaffung Geräte / Inventar</b>	<b>30,0</b>	
	<b>Umbau / Renovierung</b>	<b><u>20,0</u></b>	<b>550,0</b>
	<b>Betriebsmittel / Nebenkosten</b>		<b><u>40,0</u></b>
		<b><u>590,0</u></b>	
<b>Finanzierung</b>	<b>Eigenkapital</b>		<b>82,5</b>
	<b>ERP-Kapital für Gründung (KfW)</b>		<b>165,0</b>
	<b>NRW.BANK.Gründerkredit (investiv) -verbürgt-</b>	<b>302,5</b>	
	<b>NRW.BANK.Mittelstandskredit (Betriebsmittel) -verbürgt-</b>	<b>20,0</b>	
	<b>Hausbank-Kontokorrentkredit -verbürgt-</b>	<b><u>20,0</u></b>	<b><u>342,5</u></b>
		<b><u>590,0</u></b>	

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Förderbeispiel 3: Übernahme II

### Unternehmensziffern

	Vorgänger vorletztes Jahr <u>T€</u>	Vorgänger letztes Jahr <u>T€</u>	Planung 1.Jahr <u>T€</u>
Umsatz	410	430	450
Gewinn	120	130	150

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Förderbeispiel 4: Betriebsmittel / Auftragsfinanzierung

**Unternehmen** Seit 10 Jahren als Einzelfirma tätiges Ingenieurbüro

**Vorhaben** Bereitstellung von zusätzlichen Betriebsmitteln und Avalen aufgrund steigender Auftragslage

<b>Finanzbedarf</b>	<u>T€</u> Betriebsmittel	200
	Avale (für Anzahlungen, Gewährleistungen, Vertragserfüllungen)	<u>300</u>
	<u>500</u>	
<b>Finanzierung</b>	Hausbank-Kontokorrentkredit -verbürgt-	200
	Hausbank-Avalkredit -verbürgt-	<u>300</u>
	<u>500</u>	

### Unternehmensziffern

	vorletztes Jahr <u>T€</u>	letztes Jahr <u>T€</u>	Planung 1.Jahr <u>T€</u>
Umsatz	6.000	4.500	7.500
Ergebnis	150	-100	205

## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

### Aufträge und Beschäftigung gesichert

Als Dipl.-Ing. (TH) Ralf Lang 1997 die Firma LANG Engineering in Much im Rhein-Sieg-Kreis gründete, bestand die Belegschaft aus drei Mitarbeitern. Heute erwirtschaften zwölf Beschäftigte einen Jahresumsatz von 3,5 Millionen Euro, und die Firma hat sich in einer Marktnische etabliert: Sie baut Maschinen-Prototypen für die Autoindustrie und deren Zulieferer. Langs Spezialität sind Messmaschinen, deren Toleranz maximal zwölf Tausendstel Millimeter beträgt und mit denen Getriebe vermessen werden.

Die Autoindustrie ist eine prozyklische Branche, sie folgt den Wellenbewegungen der Konjunktur, auch in ihrer Auftragsvergabe. Die Wirtschaftskrise der Jahre 2008 und 2009 bekam denn auch Langs Maschinenbaufirma zu spüren - der Auftragseingang schrumpfte dramatisch. Lang hielt seine Mitarbeiter, aber „die Krise hat viel Liquidität gekostet“.

Die Konjunkturwende im vergangenen Jahr bescherte LANG Engineering plötzlich „Aufträge, die wie eine Flutwelle hereinkamen“. Nun aber reichte Langs Kontokorrentrahmen für die Vorfinanzierung dieser Aufträge bei weitem nicht mehr aus. Die Aufstockung um 360.000 Euro konnte und wollte die Hausbank allein nicht mehr schultern.

Ralf Lang befand sich in einem Dilemma: Die Aufträge lagen gleichsam auf seinem Schreibtisch, aber ohne zusätzliche Liquidität für die Vorfinanzierung konnte er sie nicht guten Gewissens annehmen. In dieser Situation erwies sich die Bürgschaftsbank Nordrhein-Westfalen einmal mehr als unternehmerischer Partner, der das Risiko nicht scheut. Sie verbürgte 80 Prozent des zusätzlichen Kontokorrentrahmens. „Das waren erfahrene Leute, die sehr um eine Lösung bemüht waren“, erinnert sich Ralf Lang an die „zielführenden Gespräche“ mit der Bürgschaftsbank - und räumt ein, dass er die Bank bis dahin gar nicht gekannt hatte.



## TOP 4 Förderbeispiele „Freiberufler“

Nina Müller übernahm eine Ballettschule in Dormagen

### „Ballett kann jeder lernen“

Drei Jahre arbeitete Nina Müller nach ihrer Ausbildung zur staatlich geprüften Tanzpädagogin und einem zweijährigen Studium an der Kunstakademie im niederländischen Arnheim als freiberufliche Tanzlehrerin und Choreografin, unter anderem auch für die „Ballettstage“ im rheinischen Dormagen. Als sich deren Inhaberin im vergangenen Jahr in den Ruhestand verabschiedete, bot sie Nina Müller an, die 1983 gegründete Ballettschule für einen knapp sechsstelligen Betrag zu übernehmen.

Die Chance, sich mit einer eigenen Ballettschule selbstständig zu machen, ließ sich Müller nicht entgehen. Sie engagierte einen erfahrenen Gründercoach, der auch für die fehlenden Kreditsicherheiten eine Lösung wusste: Eine „Bürgschaft ohne Bank“, die jeder für eine Investitionssumme von maximal 125.000 Euro problemlos bei der Bürgschaftsbank Nordrhein-Westfalen beantragen kann.



Die Zusage ließ angesichts eines überzeugenden Zahlenwerks nicht lange auf sich warten, und die Sparkasse Neuss stellte die Finanzierung sicher. Seit Januar dieses Jahres ist Nina Müller ihre eigene Chefin und arbeitet ihrerseits mit Freiberuflern ihrer Branche zusammen.

Derzeit nehmen 230 Schüler, knapp die Hälfte davon im Alter von vier bis zwölf Jahren, regelmäßig an 30 verschiedenen Kursen in der „Ballettstage“ teil. Deren Repertoire reicht von Ballett über Jazzdance bis hin zu Streetdance-Varianten, wie etwa Hip Hop. Auch Yoga und klassische Fitness-Kurse werden angeboten. „Freude am Tanz und an der Bewegung - das wollen wir mit unseren Schülern teilen“, sagt Nina Müller.

Ballett ist Tanzen mit künstlerischem Anspruch, „aber lernen kann es jeder“. Und wer sich einmal für Ballett entschieden hat, bleibt dieser von Anmut und Grazie geprägten Tanzform treu. Wie Müllers älteste „Schülerin“. Sie ist 72 Jahre alt und tanzt in der „Ballettstage“ seit sie vor 28 Jahren gegründet wurde.

## **TOP 5    Beratungsangebot für Angehörige der Freien Berufe**

## TOP 5 Beratungsangebot für Angehörige der Freien Berufe

Angebot der Bürgschaftsbank für Angehörige der Freien Berufe  
(Existenzgründer, Unternehmer), Berater und Banken:

### Beratungstag

bei der Bürgschaftsbank NRW  
jeden Donnerstag  
von 9:00 bis 17:00 Uhr



Anmeldung unter der Rufnummer  
02131 5107-162

Info-Line  
02131 5107-200

# Ihre Ansprechpartner im Kreditgeschäft

## Durchwahl

<b>Geschäftsführung</b>	<b>Manfred Thivessen</b>	<b>110</b>
<b>Bereichsleitung</b>	<b>Eckhard Kubitz</b>	<b>134</b>
	<b>Norbert Steinfels</b>	<b>137</b>
	<b>Manfred Lamers</b>	<b>167</b>
<b>Branchen Handel, Freie Berufe</b>	<b>Norbert Steinfels</b>	<b>137</b>
	<b>Tim Deden 107</b>	
	<b>Lutz Hambüchen</b>	<b>131</b>
	<b>Ingo Otten 143</b>	
<b>Branchen Handwerk, Verkehr, Gartenbau, Gastronomie</b>	<b>Bettina Bilstein</b>	<b>106</b>
	<b>Eckhard Kubitz</b>	<b>134</b>
	<b>Daniela Hirtz</b>	<b>149</b>
	<b>Norbert Oerschkes</b>	<b>115</b>
	<b>Rudolf Pinter</b>	<b>142</b>
<b>Branchen Industrie, sonstige Gewerbebezüge</b>	<b>Manfred Lamers</b>	<b>167</b>
	<b>Helmut Leicht</b>	<b>141</b>
	<b>Matthias Michels</b>	<b>169</b>
	<b>Monika Westenberger</b>	<b>161</b>



**Fordern Sie uns!**

## So erreichen Sie uns

**Bürgschaftsbank NRW GmbH**  
**Hellersbergstraße 18, 41460 Neuss**  
**Telefon: 02131 5107-0**  
**Telefax: 02131 5107-222**  
**E-Mail: [info@bb-nrw.de](mailto:info@bb-nrw.de)**  
**Internet: [www.bb-nrw.de](http://www.bb-nrw.de)**

**Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!**

# Erwünscht!



Ihre

- Fragen
- Kritik
- Anregungen
- Hinweise